



MitarbeiterIn Vertrieb und Kundenbetreuung

DiniTech



Du bist an den Themen Elektromobilität und Ladeinfrastruktur interessiert?
Der Umgang mit Kunden macht Dir Freude?
Du möchtest ein stark aufstrebendes Marktumfeld mitgestalten?
Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

Wir suchen eine/n Mitarbeiter/in die/der uns im Vertrieb unserer Produkte sowie bei der Kundenbetreuung unterstützt.

Wir sind ein aufstrebendes, innovatives Team, das vor allem mit der mobilen Ladeeinheit NRGkick international erfolgreich ist. In unserem Unternehmen findet sowohl die Produktentwicklung als auch die Produktion der technischen Geräte statt.

Deine Qualifikation:

- Abgeschlossene Ausbildung (AHS/BHS) und erste Erfahrung im Vertrieb (B2B und/oder B2C)
- Repräsentatives Auftreten und Freude am Verkauf
- Hohe Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Sehr gute EDV-Kenntnisse
- Großes Interesse an der Elektromobilität
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Genaue, eigenständige, analytische, strukturierte Arbeitsweise, durch die Du den Bereich jederzeit im Überblick behältst
- Reisebereitschaft, z.B. im Rahmen von Messeauftritten

Aufgabengebiet:

- Kundenakquise
- Kundenbetreuung und fachliche Beratung (im Innendienst)
- Händlerverträge
- Mithilfe bei Organisation von Messeauftritten und Umsetzung vor Ort
- Zusammenarbeit mit Marketing und Auftragsbearbeitung
- Umsetzung und Beurteilung der laufenden Vertriebsaktivitäten

Entlohnung: nach Kollektivvertrag, min. € 2000,- auf Basis Vollzeit, die Einstufung erfolgt nach Qualifikation und Praxis.

Arbeitsstandort:

DiniTech GmbH
Mureckerstraße 18b
8083 St. Stefan i.R.
www.NRGkick.com

Bewerbung unter:

Gilbert Neubauer
gilbert.neubauer@dinitech.at
Tel.: +43 664 8823 2705