



Mitarbeiter/in Vertrieb und Kundenbetreuung

DiniTech



Der Umgang mit Menschen macht Dir Freude?

Du bist an den Themen Elektromobilität, Ladeinfrastruktur und Smart Services interessiert?

Du möchtest ein stark aufstrebendes Marktumfeld international mitgestalten?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

Wir suchen eine/n Mitarbeiter/in die/der uns im Vertrieb unserer Produkte sowie bei der Kundenbetreuung unterstützt.

Wir sind ein aufstrebendes und innovatives Team, das vor allem mit der mobilen Ladeinheit NRGkick und innovativen Smart Services international erfolgreich ist. In unserem Unternehmen findet sowohl Entwicklung als auch Produktion, Vermarktung und Vertrieb statt.

Deine Qualifikation:

- Abgeschlossene Ausbildung (AHS/BHS) und Erfahrung im Vertrieb (B2B und/oder B2C)
- Repräsentatives, dynamisches Auftreten und Freude am Verkauf
- Hohe Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Sehr gute EDV-Kenntnisse (insbesondere Office-Produktfamilie)
- Großes Interesse an der Elektromobilität
- Sehr gute Englischkenntnisse, zweite Fremdsprache (französisch/spanisch/...) ist ein Plus
- Genaue, eigenständige, analytische, strukturierte Arbeitsweise, durch die Du den Bereich jederzeit im Überblick behältst
- Reisebereitschaft, z.B. im Rahmen von Messeauftritten

Aufgabengebiet:

- Kundenbetreuung und fachliche Beratung (im Innendienst)
- Mitarbeit bei der Markteinführung neuer Produkte und Smart Services aus eigener Entwicklung
- Mitarbeit bei Organisation von Messeauftritten und deren Umsetzung vor Ort
- Zusammenarbeit mit Marketing und Auftragsbearbeitung
- Umsetzung der laufenden Vertriebsaktivitäten
- Kundenakquise (bei Messen, telefonisch,...)

Entlohnung: Das kollektivvertragliche Mindestgehalt beträgt € 2000,- auf Vollzeitbasis. Möglichkeit zur Überzahlung ist gegeben, die Einstufung erfolgt nach Qualifikation und Praxis.

Arbeitsstandort:

DiniTech GmbH
Mureckerstraße 18b
8083 St. Stefan i.R.
www.NRGkick.com

Bewerbung unter:

Martin Ferk
office@dinitech.at
Tel.: +43 664 5376 251